

# インターンシップ 募集要項

社名	株式会社ノーブルホーム		
連絡先	茨城:029-305-5555 東京:03-6233-2262	本社所在地	〒310-0852 茨城県水戸市笠原町1196-15

企業概要	代表者	代表取締役 福井 英治	事業内容	・注文住宅の請負ならびに設計、施工管理
	設立	1994年10月		・建売住宅の施工販売
	資本金	1億円		・宅地の企画開発、販売
	事業所	【本社】 茨城県水戸市笠原町1196-15 【支社】 東京支社 東京都新宿区西新宿6-5-1 新宿アイランドタワー6階 【展示場】 水戸・ひたちなか・日立・那珂 つくば・土浦・友部・神栖・筑西 守谷・牛久	・外構工事の設計、請負、施工管理	・家具の販売、コーディネート
			主要取引銀行	足利銀行、商工組合中央金庫、常陽銀行、千葉銀行、筑波銀行、東京三菱UFJ銀行、東邦銀行日本政策銀行、東日本銀行、福島銀行、みずほ銀行、三井住友銀行、水戸信用金庫
			従業員数	291人(2016年10月現在)

募集要項	受入期間	第1回:8月21日(月)・22日(火) 第2回:8月28日(月)・29日(火) ※2日間連続でのご参加が必須です	受入場所	水戸本社
	受入予定数	各回 最大30名	手当の有無	報酬:なし 交通費:支給 昼食:あり 宿泊費:なし
	選考方法	なし(応募者多数の場合のみ抽選)	実習時間	9:00~18:00(休憩1時間)
	実習内容	<p>【DAY1】～業界・企業を知る～</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・参加の動機や就職活動の準備状況などを学生同士で語り合い、仲間意識を高めます。</li> <li>・住宅業界の現状や当社のビジネスモデルを学びます。また、ワークを通じてさまざまな職種を学びます。</li> <li>・ビジネスの現場での考え方を養ってもらうために、与えられた課題にチームで取り組んでもらいプレゼンテーションを実施します。</li> <li>・インターンシップを通しての質問をはじめ、就職活動や仕事に対する疑問にざっくばらんにお答えする懇親会を実施します。</li> </ul> <p>【DAY2】～プロのレベルを実感する～</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・建売のモデルルームにて、現場監督から物件の特徴を聞きながら見学します。その後、大規模な総合展示場にて、営業から営業手法についてレクチャーを受けながら見学します。</li> <li>・社員の質に拘る当社のエース級プレイヤーに付いて、住宅展示場での接客やヒアリング・提案など、折衝力のレベルや重要性をロールプレイで体験します。</li> <li>・営業部門がどんな雰囲気で行っているかを感じてもらうため、先輩社員との座談会を実施します。</li> <li>・これまでに体験したことを先輩社員とともに振り返ります。</li> </ul> <p>※多少変更する可能性がありますのでご了承ください。</p>		

応募について	応募方法	リクナビ2019・マイナビ2019にて受付けております。 いずれかのナビより直接ご予約が可能です。 尚、複数名の受入を希望される場合は、お電話にてご相談ください。
	応募資格	学部・学科不問。建築系の「設計」や「現場監督」や「インテリアコーディネーター」に興味がある方も歓迎です。 「営業」という仕事に少しでも興味がある方であれば大歓迎です。 また、当社は茨城県発展のため、地域に根ざした取り組みを多数実施しております。 Uターンを希望されている方は、ぜひ参加をご検討いただけますと幸いです。

人事より	<p>●人材の質に拘る当社営業の奥深さを体感して欲しい●</p> <p>一代で160億円超を売上げる企業に成長した当社。その秘密は、単に住宅の質が高かったからではありません。徹底的に『社員の質』に拘った結果だと考えております。実際に、当社の年間販売棟数は同業他社のおよそ2倍。成約率も同業他社の1.9倍に及びます。営業職を目指す方は、ぜひ実績を上げ続ける当社の営業を肌で感じていただき今後の就職活動のプラスにしていいただけると幸いです。</p>
------	--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

ホームページ	<a href="http://www.noblehome.co.jp/">http://www.noblehome.co.jp/</a>
--------	-----------------------------------------------------------------------

【DAY1】	【DAY2】
9:00～	1:00 オリエンテーション(アイスブレイク、自己紹介、タイムスケジュール説明)
10:00～	1:00 ビジネスを学ぶ(業界説明、企業説明、地域貢献活動)
11:00～	0:30 仕事紹介
11:30～	1:00 グループワーク1(MVP)
12:30～	1:00 昼食
13:30～	1:00 mind研修
14:30～	2:30 グループワーク2(3C)
17:00～	0:30 アンケート、翌日諸連絡
17:30～	懇親会
9:00～	1:30 現場見学
10:30～	1:30 展示場見学
12:00～	1:00 昼食
13:00～	1:00 グループワーク2(3C)
14:00～	1:00 発表、フィードバック
15:00～	1:00 ロールプレイ
16:00～	1:30 座談会
17:30～	0:30 振り返り
18:00	解散

#### 【DAY1】 ～業界・企業を知る～

- ・参加の動機や就職活動の準備状況などを学生同士で語り合い、仲間意識を高めます。
- ・住宅業界の現状や当社のビジネスモデルを学びます。また、ワークを通じてさまざまな職種を学びます。
- ・ビジネスの現場での考え方を養ってもらうために、与えられた課題にチームで取り組んでもらいプレゼンテーションを実施します。
- ・インターンシップを通しての質問をはじめ、就職活動や仕事に対する疑問にざっくばらんにお答えする懇親会を実施します。

#### 【DAY2】 ～プロのレベルを実感する～

- ・建売のモデルルームにて、現場監督から物件の特徴を聞きながら見学します。その後、大規模な総合展示場にて、営業から営業手法についてレクチャーを受けながら見学します。
- ・社員の質に拘る当社のエース級プレイヤーに付いて、住宅展示場での接客やヒアリング・提案など、折衝力のレベルや重要性をロールプレイで体験します。
- ・営業部門がどんな雰囲気で行っているかを感じてもらうため、先輩社員との座談会を実施します。
- ・これまでに体験したことを先輩社員とともに振り返ります。

※多少変更する可能性がありますのでご了承ください。